

Kongrede 'Protetikte yeni malzemeler ve tedaviler' başlıklı bir sunum yapan FDI Bilimsel Bölüm Başkanı Prof.Dr. Asborn Jockstad:

'Türkiye'den gelen çalışmaların sayısı oldukça yüksek'

manlar kullanmalıyız ki? Çünkü daha önceden kullandığımız çinko fosfat simanlar da oldukça başarılı. Çinko fosfat siman kullandığımızda da onu yapıştırıyoruz. Hasta evine gidiyor ve bir problem yaşanmıyor.

Siz aynı zamanda FDI'nın bilimsel komitesinde de çalışıyorsunuz. Oradaki çalışmalarınızdan biraz bahsedersiniz?

Benim görevim Bilimsel Bölüm Başkanlığı. Bilimsel konularda gelen tüm soruları cevaplamaya çalışan kişiyim. FDI merkez ofisi her tür organizasyondan gelen tüm soruları cevaplamaya çalışıyor. Vietnam'daki çürüğe karşı yapılan alan çalışmalarından tutun da dişmacunlarıyla ilgili bilimsel çalışmalara kadar. Bunlar tabii ekstrem örnekler. Onun dışında daha sık karşılaştığımız sorular oluyor. Tedavi prensipleriyle ilgili mesela. Bazen ben yanıtlıyorum. Bazen de uzun zamandır IADR organizasyonlarında birlikte çalıştığımız kişilere danışıyoruz. Bizimle bağlantı kuran kişilere hizmet etmekle sorumluyuz.

Bu arada söylemeyi planladığım bir şey vardı, onu unuttum. 10 -12 adet derginin editörüyüm. Türkiye'den çok sayıda prostodontiyle ilgili araştırma görüyorum. Çalışmaların kalitesinden oldukça etkilendim. Prostodonti alanında en çok üreten ülkelerden biri olduğunu düşünüyorum Türkiye'nin. Ancak İngilizceleri daha iyi olabilir.

Dünyada ve Türkiye'de büyük sermaye gruplarının dişhekimliği sektörüne giderek artan yatırımları, özel diş hastanelerinin kurulması gündeme geliyor. Bu durum bireysel olarak muayenehanelerde çalışan dişhekimlerini olumsuz etkiler mi?

Bizde bu amaçlı özel hastaneler yok. Bu durum gerçekten tehdit oluşturabilir. Çünkü dişhekimliğinde çok büyük yatırımlar yapmak gerekli oluyor. Lazer

gibi CAD-CAM sistemleri, mikroskop, bilgisayar sistemleri, dijital radyoloji sistemleri gibi. Bunları satın aldığımızda bütün zamanınızı o aleti kullanarak geçirmiyorsunuz. Her an kullanılan aletler değil ve yatırım maliyetleri yüksek. Bu tüm dünyayı ilgilendiren bir sorun aslında. Bir çok dişhekimini büyük hastaneler içinde organize olmak istiyor bu nedenle. Bu oldukça karmaşık bir soru; yanıtı daha da karmaşık olan bir soru. Bu iyi bir şey midir, kötü bir şey mi, o da tartışılır. Bir süre sonra hastalar müşteriye dönüşüyorlar. Oysa biz parayı değil hastanın sağlığını düşünmeliyiz.

Türk Dişhekimleri Birliği 2008 yılında FDI Kongresini İstanbul'da düzenlemeye talip. Siz bu konuda neler söylersiniz?

Bu noktada bazı dezavantajlar var. Örneğin İskandinav ülkelerinden gelen ortalama bir FDI katılımcısı ailesini de yanında getirir. Güvenli ve lüks yerlere gitmek isterler. Egzotik yerlerden hoşlanabilirler ama aileleriyle birlikteken değil. İstanbul sokaklarında yürümek onlar için ürkütücü olabilir.

Fiziki şartlar açısından en azından bu merkez yeterli değil. Bu arada bunlar FDI'n görüşleri değil tabii. Buraya yeni geldim ve ilk aklıma gelen şeyleri söylüyorum.

Biz genellikle bu organizasyonu farklı kıtalarda yapmaya çalışıyoruz. Gelecek sene Çin ve Dubai istiyor. ABD talip oldu. İsveç de talip. Burada dişhekimliği sektöründeki üreticilerin de görüşleri önemli. Onlar özellikle potansiyeli yüksek olan pazarları tercih ediyorlar. Örneğin Çin, Dubai bu yüzden isteniyor. İsveç'e gitmek istemiyorlar. Orada çok fazla bir gelecek yok onlar için. Ama Rusya'ya, Ukrayna'ya gitmek istiyorlar. Ukrayna da talip mesela. Hatta 'Biz çok kalabalığız, o yüzden bizi reddemezsiniz' gibi bir sloganları var.

Türkiye'de üreticiler birliği gibi bir organizasyon varsa onları da arkanıza almanızın faydası olur.

■ Röportaj: Dr. Elif Kumbasar

İstanbul'a hoş geldiniz. Bu ilk gelişiniz mi?

Evet. İlk defa geliyorum. Henüz gezme fırsatım olmadı, sadece dün taksiyle gelirken görebildim.

Kongrenin organizasyonunu nasıl buldunuz?

Açılış töreni çok güzeldi. Oditoryum da güzel, büyük bir salon. Program kitapçığını da beğendim. Telefon kataloğuna benziyor. Ancak konuşmacıların kim olduklarını hep merak ediyorum. Onlar hakkında bilgi edinmek istedim. Fakat kitapçıkta bulamadım. Tek eksiklik bu.

Dişhekimliği alanındaki gelişmelerden biraz söz edebilir misiniz?

Hastalarımız bizden en iyi hizmeti almak istiyorlar. Bu da bize bir sorumluluk yüklüyor. Biz dişhekimleri olarak üretici firmalara doğru soruyu sormalıyız. Onlar kendi ürettiklerini satın almamızı istiyorlar. Biz bir ürünü sadece yeni olduğu için almamalıyız. Bir otomobil satın alır gibi almamalıyız. Aynı şey dün Martin Tyas'ın konuşmasında da vardı. Yeni bonding ajanlarını yeni oldukları için alıyoruz. Aynı reçine simanlarda olduğu gibi, neden reçine si-

Ruhsatlandırma yönetmeliğinde meslek örgütleri devreden çıkarılıyor

Sağlık hizmetlerinde reklama izin veriliyor

Şirket olarak kurulan muayenehaneler kapatılıyor

Meslek örgütleri dikkate alınmıyor

Yanlışlıklar Rapsodisi